



400-168-6600



开思APP



开思公众号



开思视频号

开思时代科技（深圳）有限公司

深圳市龙岗区坂田街道发达路云里智能园5栋

官网：www.casstime.com

商城：www.cassmall.com

2023版



开思时代科技（深圳）有限公司
CassTime Tech. (ShenZhen) Co.,Ltd.

CONTENTS

目录

公司概况

- 01 关于开思
- 03 企业文化
- 05 创始团队
- 07 发展历程

行业背景

- 09 行业潜力
- 11 行业痛点

解决方案

- 13 开思要做的三件事
- 15 开思生态
- 18 开思汽配 一站式汽配交易平台
- 21 商业价值
- 25 1号车间 智慧门店管理系统

市场表现及行业影响

- 31 市场业绩
- 33 投资人评价
- 34 荣誉资质

关于开思

开思成立于 2015 年 5 月 20 日，创始人及核心团队来自华为、硅谷及汽配行业，现有员工 1500+ 人，其中产品技术 400+ 人，市场运营 1000+ 人。总部位于深圳，现已在广州、上海、北京、长沙、合肥、成都、重庆、武汉、苏州、天津、西安、青岛、厦门、宁波、石家庄等地设有全资子公司及办事处。

开思以“让汽配采购更放心，让汽车维修更贴心，让车生活更美好”为使命，致力于打造数据驱动型供应链，建立行业服务标准与信用体系，业务涵盖一站式汽配交易平台“开思汽配”、智慧门店管理系统“1 号车间”、汽配物流平台、供应链金融等。

作为中国汽车后市场产业互联网领军企业，开思用科技手段搭建行业基础设施，做汽车后市场的“水”和“电”，让整个产业都能更方便地使用，同时联结上下游优质资源，共建“开放、合作、共赢”的汽车后市场产业互联网生态。

自成立以来，开思已获得包括红杉、顺为、源码、复星锐正、华业天成、H Capital、大湾区共同家园、光跃、泮源等多家投资机构，产业资本博世的青睐与数轮投资。

开放进取 思变笃行



企业文化

愿景

成为引领汽车后市场产业变革的世界级科技公司

使命

让汽配采购更放心

让汽车维修更贴心

让车生活更美好





— 江永兴 | 创始人&CEO
华为15年工作经验
原华为移动传输领域总经理
厦门大学、香港科技大学MBA

创始团队



— 杨上富 | CTO
华为商业智能领域
中国科技大学硕士



— 汤志强 | 战略发展VP
广州裕丰
华为无线技术服务
中山大学MBA
武汉大学



— 宫大鹏 | 供应链VP
华为固定网络
哈尔滨工业大学



— 张伟 | CMO
富士康电商部门
中国科技大学硕士



— 江兴凌 | 首席数据科学家
中国电科院系统所
清华大学本硕



— Ben Chan | 首席科学家
新科磁电
IBMSeagate
加州大学伯克利本硕

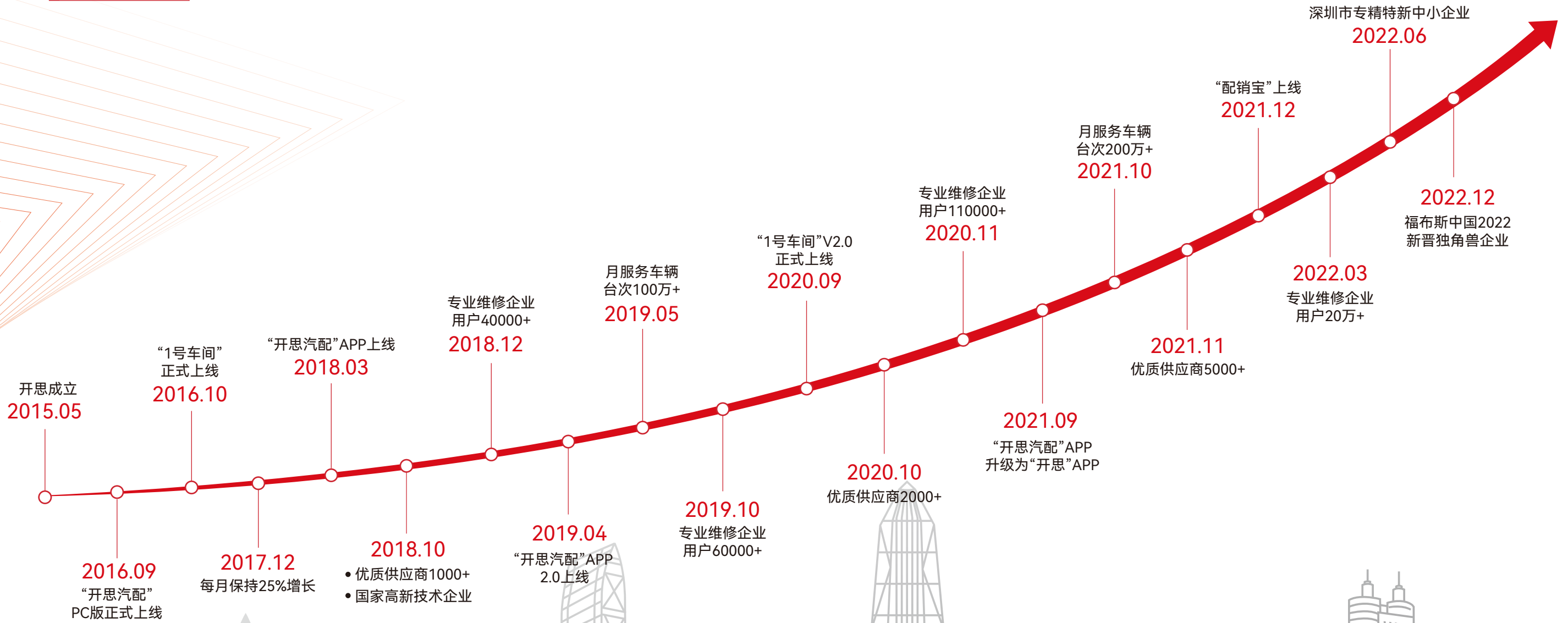


— 邱煜添 | 中端车产品线VP
比亚迪
武汉大学本硕

— 顶尖创业团队
引领产业变革

开思核心团队来自硅谷、华为、惠普、比亚迪及汽配行业，具有极强的从战略到执行的能力，依托IT互联网技术优势和行业经验，为汽车后市场产业变革注入强劲动力。

发展历程



行业潜力

快速增长、潜力巨大的
万亿级车后市场

中国汽车保有量高速增长，跃居全球第一。
随着车龄的结构性变化，将驱动汽车养护、
维修费用逐年增加，中国汽车后市场已经成
为汽车行业投资与增长的新亮点。

乘用车保有量 **2.6** 亿辆

平均车龄 **6-7** 年 (美国: 12.2年、欧盟: 12.3年)

千人汽车保有量 **215** 辆 (美国: 837辆)

4S店 **2.5** 万+

配件商 **24** 万+

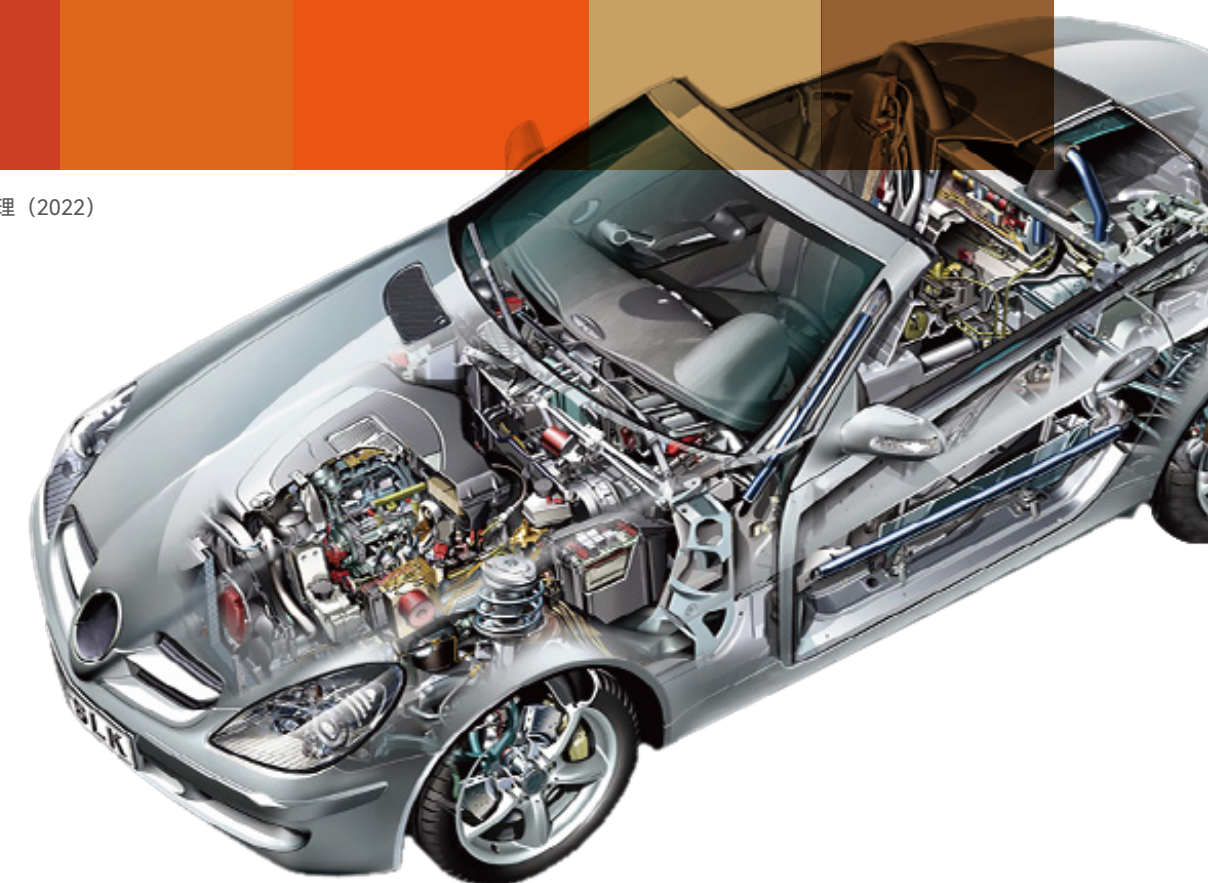
社会维修企业 **56** 万+

汽车后市场容量&构成 (B2B)

单位:亿元 (人民币)



来源: 基于公开数据整理 (2022)



行业痛点

汽车后市场现状：
分散、低效、质量参差不齐



走老路 到不了 新地方

— 数字智能时代 —

“产业+互联网”

是汽车后市场变革的必由之路

开思要做的 三件事



建设行业的科技化基础设施



共建行业标准

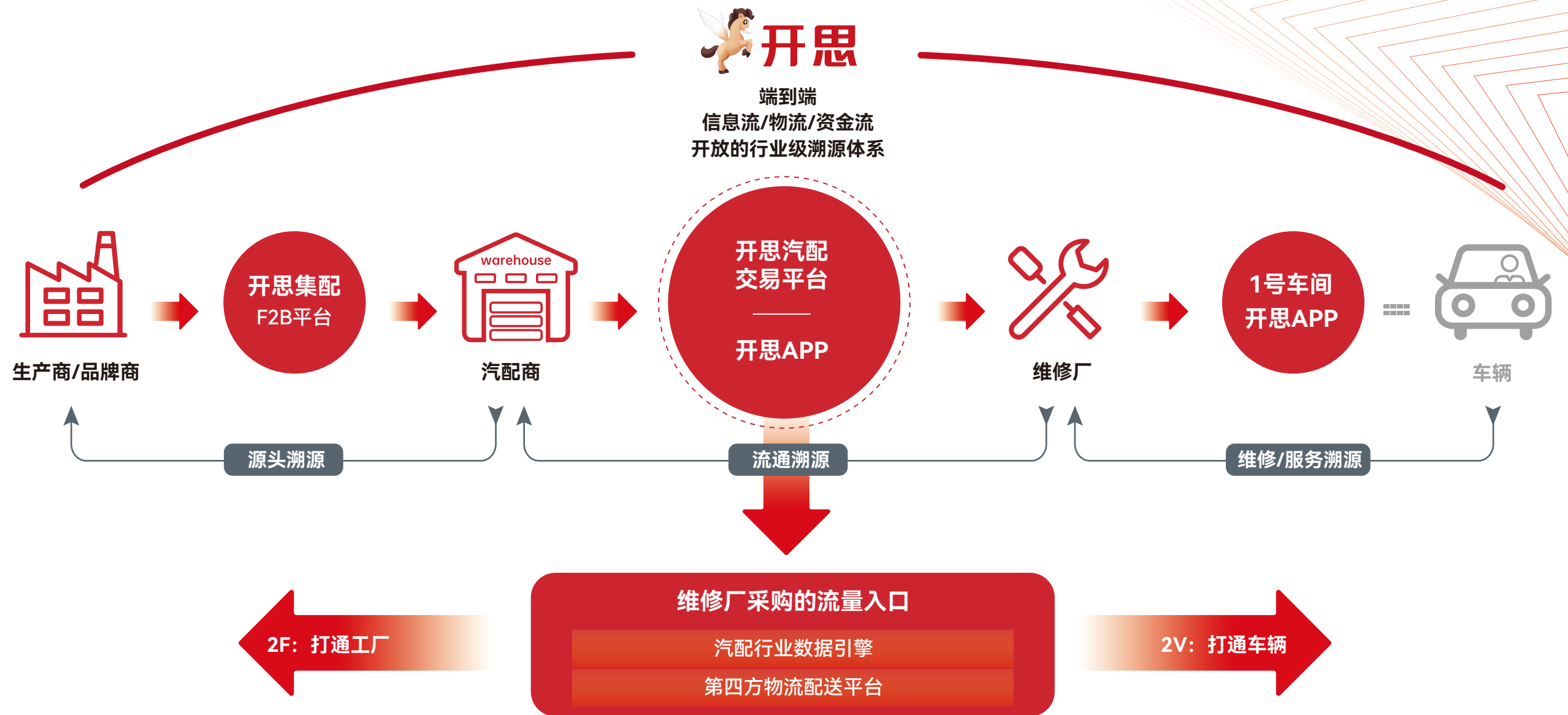


共建数字化的信用体系

开思生态

以AI+Data为大脑，Google+美团的模式
构建全局、高效、开放的产业互联网平台

- 驱动汽车后市场全链条各环节，实现数据化、在线化、智能化
- 高效链接+智能匹配优质供应，助力后市场企业提升效率、开源节流
- 打造全产业链的数据、服务、信用、质量等标准体系
- 开放的行业级溯源体系，打造货真价实的交易环境，推动行业信用体系建设



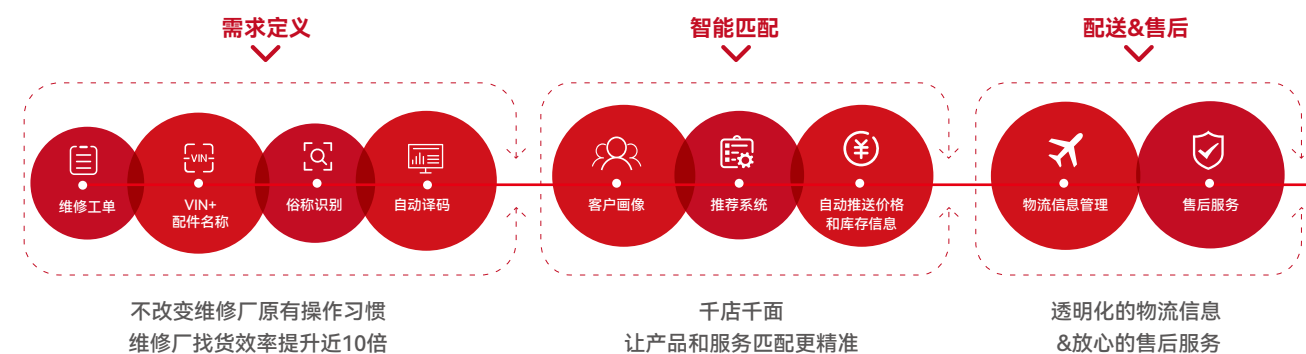
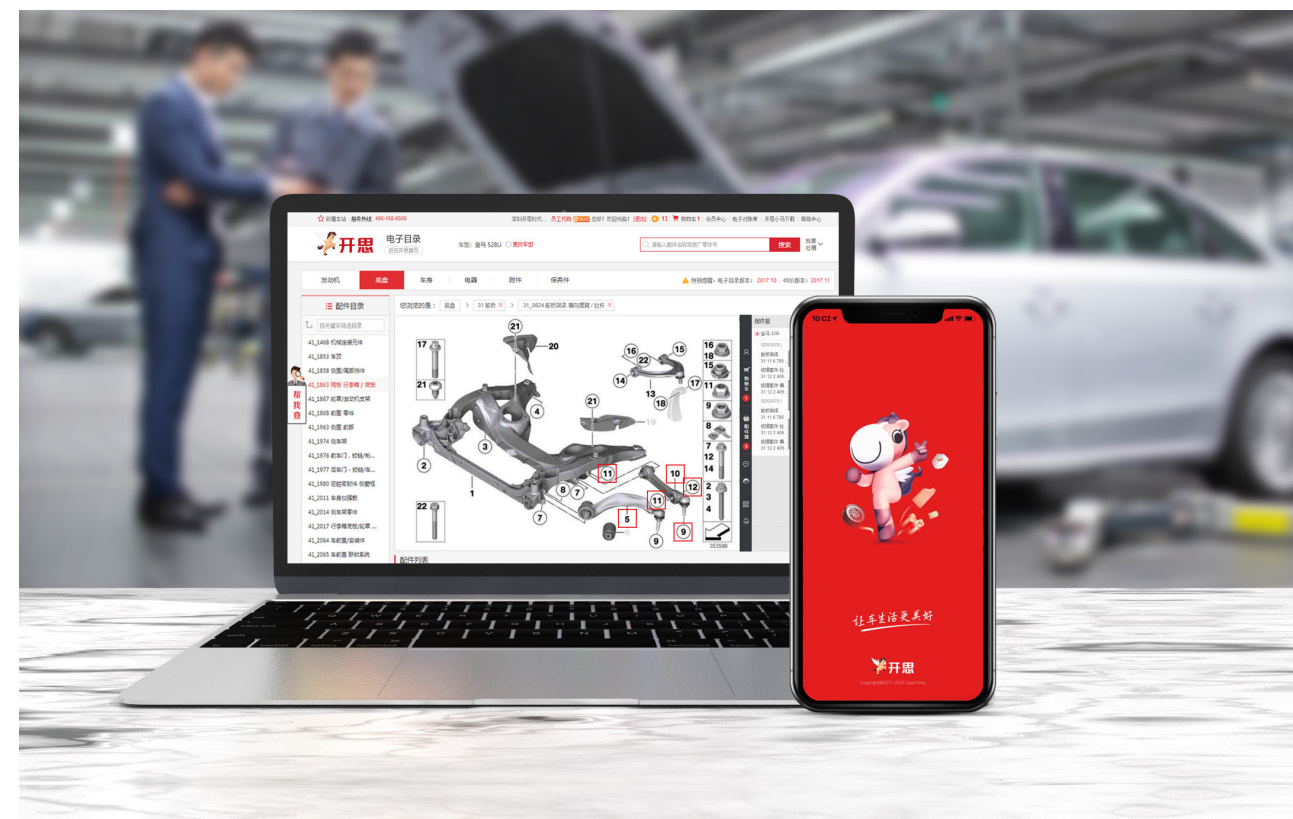
开思黑科技

开思通过科技手段搭建行业基础设施，建立行业标准与数字化信用体系，做汽车后市场的“水”和“电”，提升汽配交易效率和供应链效率，方便整个产业随时随地使用。



开思汽配 一站式汽配交易平台

开思汽配是一个高效、透明的汽配交易平台，以“Google+美团”模式，联结上游优质供应商和下游专业维修厂，通过科技手段，降低汽配交易门槛，提升行业工作效率与库存资金周转率，在提升行业管理和服务水平的基础上，助力上下游健康、有序发展。



开思小数据

6亿+

VIN码

4千万+

SKU

98.5%

全车件供应满足率

200+

主流车品牌



智能搜索引擎

智能识别，提高配件交易效率

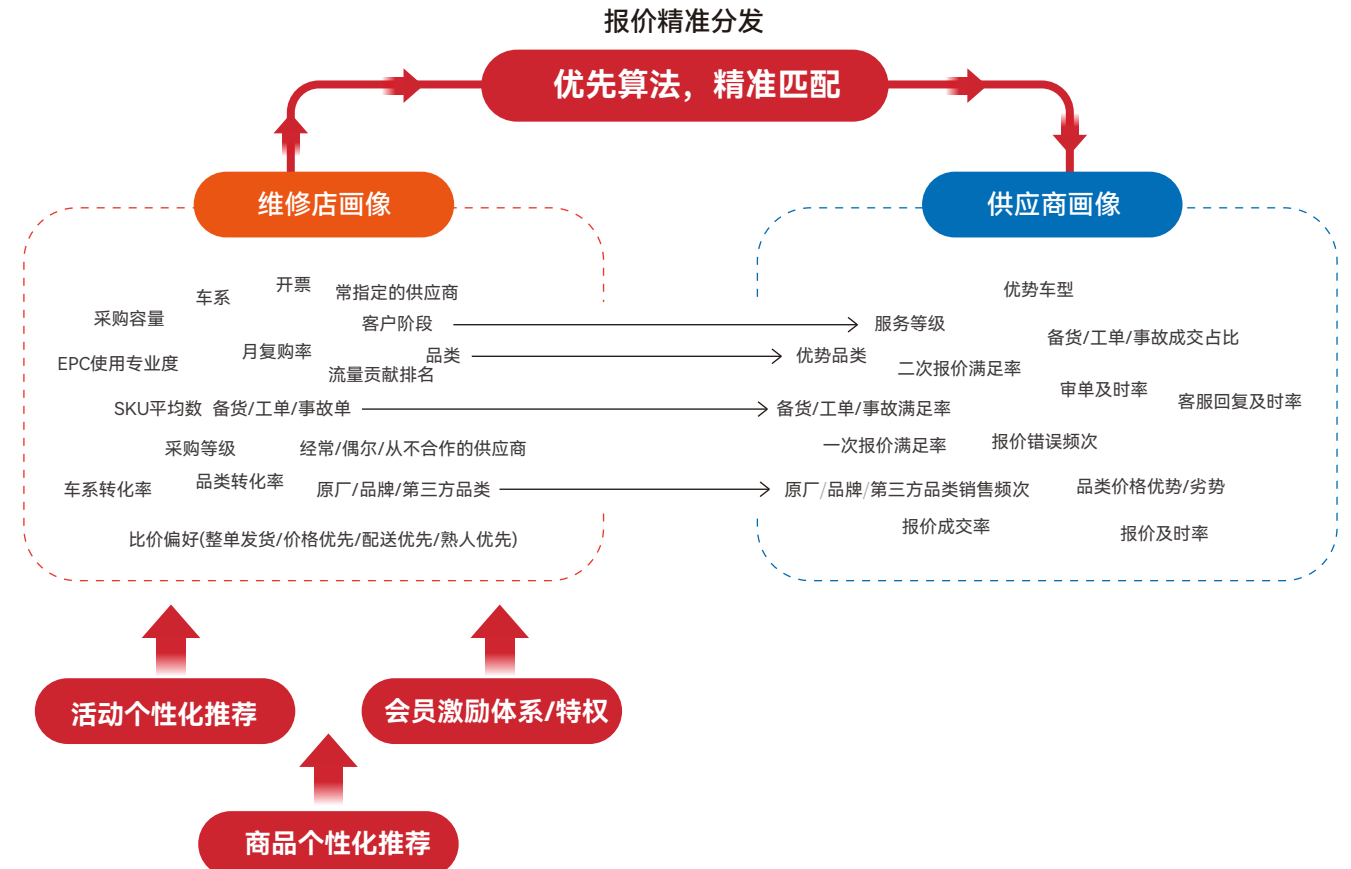
传统模式依靠人工找件，报价时间长，译码错误率高，容易造成资源浪费。
开思智能搜索引擎，智能搜索、自动译码、AI智能识别唯一零件号，实现快速精准找件。

	译码错误率	报价时间	供应满足率
传统渠道:	5%	30分钟	70%
开思汽配:	3‰	<30秒	98.5%

千店千面

AI让产品和服务匹配更精准

根据用户特征与交易行为，进行分级分类管理&标签化，基于大数据分析 with 优先算法，实现平台智能分流与精准匹配。



商业价值

对商家的价值

 <p>精选客源 全国覆盖</p>	<p>销售网络突破区域局限，轻松覆盖全国数万家优质维修厂用户，获客能力大幅提升</p>
<p>开思EPC免费使用，智能译码快速锁定唯一零件号，现货秒报，准确高效处理询价订单</p>	 <p>系统译码 自动报价</p>
 <p>规则清晰 合规管理</p>	<p>清晰健全的质量标准、交易规则和售后保障，全流程透明、公平、公正，商家可专注于提升产品和服务品质</p>
<p>专家级汽配汽修技术团队，提供专业维修、安装指导及品质鉴定服务，大大缓解商家售后压力</p>	 <p>技术支持 质量鉴定</p>
 <p>结算轻松 货款保障</p>	<p>货款由平台担保，开思提供“一对一”对账服务，准时付款，无需与诸多维修厂分别对账、催收货款</p>
<p>基于开思强大的渠道、营销、运营、大数据支持能力，全方位助力商家提升销量和人效，优化库存</p>	 <p>商家赋能 数据支持</p>
 <p>专业宣传 精准营销</p>	<p>依托平台大数据，广告（促销）投放精准锁定目标维修厂用户，可定向、定时、多形式推送，实现营销推广效益最大化</p>

商家合作伙伴（部分）

国际、国内品牌战略合作



广州供应中心

国炬	怡庆	奔杰行	玉和	硕达	拆车件
陆雅凌客	臻理	裕洪鑫	嘉悦恒	创玖奇	
众奥	鑫铭阳	宾捷	联大 横向件	佳泉	宝溢
昂锐	俊笙	蓝联	炬德	昊翔	鸿常益
美鸿	璟运	润锦	金海	顺美	宝源
骅骊隆	柒佳壹	炫伟	迪配信	壹众	进口大众

北京供应中心

益明恒业	大丰长远	盛世松涛	金德林	联合纵诚
煜丰嘉业	凯驰嘉业	八方鼎润	奔宝陆航	瑞奥盛隆
中嘉汇德	香河添信名车部	金诚路宝	路宾联创	博雅昊通
菲克斯	志恒鑫业	路加宝行	德华盛业	欣今日盛
永乐	鑫奥途名车	优越诚	香河奥京途	亿瑞福信
美联丰顺	国欣金球	峰奥鑫达	蒙飞燕	华瑞

杭州供应中心

德安	德昱	诚驰	赛得	硕驰
欧配	享景	聚鑫行	意骏	凯宴
鼎沃	瑞沃	奥领	云迪	德胜康桥
致友	明锐达	车逸行	上通合联	敏车
荣创	展特	兴明	兴日	韩现
首通	联江	庄禾	申令 易损件	朗途 横向件

I 对维修厂的价值

 <p>超长质保 假劣必赔</p>	<p>开思严选，最长30个月质保，假劣必赔，放心采购</p>
<p>商家严选认证，源头正品货源，找件轻松有保障</p>	 <p>严选商家 货实相符</p>
 <p>智能匹配 货比多家</p>	<p>行业大数据，智能匹配供需，货比多家，择优采购</p>
<p>“一对多”精准快速询价，批量报价立等可得，物流动态实时提醒</p>	 <p>精准询价 现货秒报</p>
 <p>开思EPC 免费查件</p>	<p>集成40+品牌主机厂EPC，实时更新，免费查件，爆炸图、4S价一应俱全</p>
<p>微信、支付宝、网银等多种方式灵活支付，开思白条、开思挂账及供应链金融等专属服务，资金管理更从容</p>	 <p>支付灵活 安全便捷</p>
 <p>专家支持 售后无忧</p>	<p>百人技术团队，10年以上4S/专修经验，专家级诊断支持服务，VIP汽修技术微信群实时在线交流、有问必答</p>
<p>交易全程可追溯，查单、对账一目了然，成本管理更精细、更透明</p>	 <p>阳光采购 规范管理</p>

I 维修厂合作伙伴（部分）



1号车间

让汽车维修更贴心

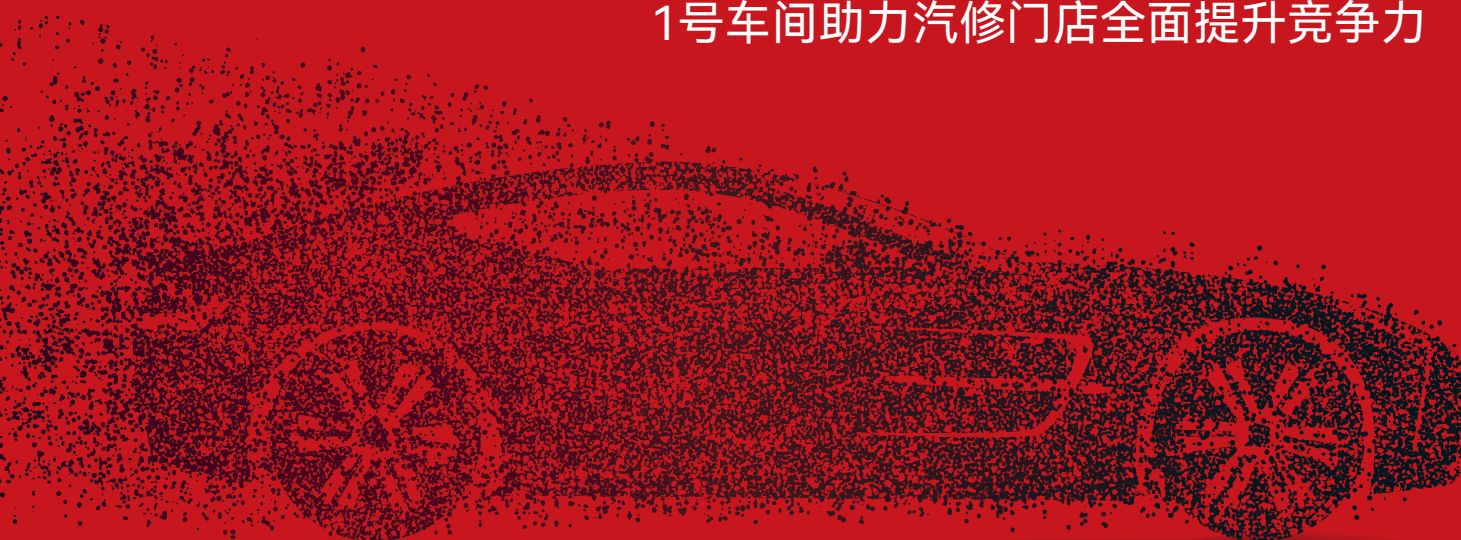
维修管理专家

80% 高端维修厂都在用

汽修门店普遍面临成本上升、盈利乏力等困境，生意愈发难做，传统管理模式已难以维系门店经营。

1号车间门店管理系统贯穿门店运营、配件供应链管理，自带BBA等品牌4S维修流程/方案/价格，让汽车维修更贴心！

1号车间助力汽修门店全面提升竞争力



1号车间 维修管理专家

01

流程清晰、功能完善、体验极致，
让门店管理更轻松

管理



数据



营销



02

聚合优化行业大数据，
让门店运营更高效

03

拓客，留客，回头客，
让门店盈利更简单

精益管理 服务规范

1号车间内置数十套专业服务管理流程模板，如车间管理、仓库管理、财务管理、员工管理、会员管理、车况管理、客户管理等，助力门店经营管理专业化、规范化，提升效率。



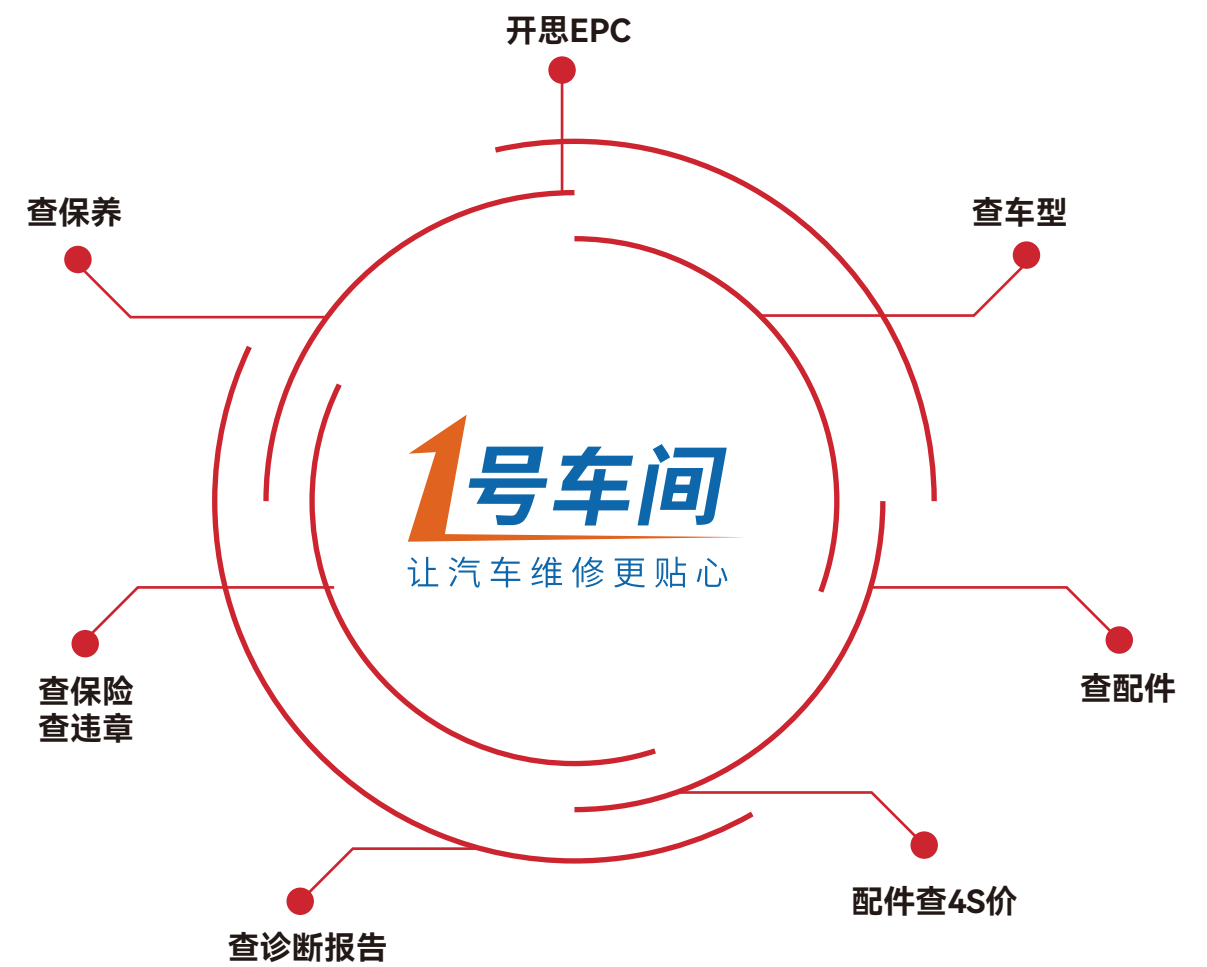
营销赋利
拉新留客

整合卡券营销、精准营销、商机营销、车况营销、共享门店、短信营销、微信营销、会员卡、车主微信商城、小程序营销等多种工具，满足门店个性化需求，帮助门店解决拓客拉新、留客运营问题。



数据赋能
业务增值

链接保险、保养、违章、历史维修记录、配件、开思EPC等海量优质数据资源，打造开思1号车间生态数据集群，技术端对门店赋能，业务端为门店增值。



市场业绩

业务拓展至 **376** 个城市

现已联结 **7000+** 优质供应商

23万+ 家专业维修厂

月服务车辆台次达 **200万+**

以上数据截止至2023年3月



投资人评价

开思抓住了行业需求旺盛和基础设施薄弱的时机，以数据驱动，建立汽配交易标准和信用体系为路径，快速成为这个细分市场的领头羊。中国汽车后市场是个宽广的领域，我们期待开思未来更出色的表现。

——红杉资本中国基金合伙人 周逵



汽配流通是典型的流通互联网大赛道。开思依托信息技术，极大提高了配件译码、供需匹配的效率，并且在高端车领域得到了验证。开思平台型的轻模式、强大的数据基础、上下游用户的使用习惯能帮助开思在汽配流通领域更快的发展。

——源码资本创始合伙人 曹毅



开思团队以超强的战略能力和执行力取得了业绩的持续高速发展，大幅提升了配件流通的效率，目前已牢牢占据中国全车件汽配供应链第一平台的位置。开思始终坚持科技和数据驱动，在打造产业基础设施层面初具成果。此外，开思团队持续进化，不断挖掘产业纵深和外延发展。我们相信开思在江总的带领下，能够成为引领汽车后市场产业变革的世界级科技公司。

——复星锐正资本董事长 金华龙



开思团队具有灵敏的市场嗅觉和敏锐的洞察力，汇聚顶尖科技人才，既志存高远又脚踏实地，整合优势行业资源，致力于打造数据驱动型的供应链体系，这就是我们当初选择开思的原因。

——顺为资本合伙人 李锐



开思的战略非常清晰，团队有很好的执行力，对中国汽车后市场有独到的见解。开思利用科技优势，加速了汽车后市场的产业互联网进程，形成了规模化、高效率的交易模式。我们相信，开思会以“搜索+平台”的独特模式为行业做出卓越的价值创建。

——华业天成创始合伙人 孙业林



荣誉资质

2021.06

开思时代科技（深圳）有限公司获「深圳市跨国公司总部」认定

2021.09

- AC汽车「供应链卓越之星」
- 36氪「数字化创新标杆奖」
- 2项汽车配件团体标准起草单位之一

2021.12

- 胡润研究院「2021中国市场扩张力优秀瞪羚企业」
- 托比网「2021中国产业互联网行业百强」
- B2B内参「2021中国产业互联网（产业数字化）TOP100」
- 深圳开思信息技术有限公司被认定为「国家高新技术企业」

2019.03

汽车服务世界「金勋章·产业互联网TOP30」

2019.07

2019中国大消费创新企业 TOP50

2019.08

AC汽车「最受关注供应链奖」

2019.11

36氪「汽车后市场之王」

2019.12

- WIM2019「全球汽车及出行科技TOP50」
- 猎云网「最具独角兽潜力创新企业TOP20」

2017.09

2017中国汽车「互联网+创新100强」

2017.12

2017中国改革创新先锋企业

2022.02

- 被清华大学经济管理学院和北京大学汇丰商学院作为产业互联网教学案例
- 入围清华大学中国科学技术政策研究中心《数字化赋能传统产业升级改造的应用研究及发展建议》优秀案例

2022.06

- 深圳开思时代科技有限公司被认定为「深圳市专精特新中小企业」

2022.06

- 胡润研究院「胡润瞪羚企业」

2022.12

- 福布斯中国「2022新晋独角兽企业」

2020.04

- 毕马威「2019中国领先汽车科技企业50强」
- 36氪「供应链管理最佳解决方案」

2020.11

- 小饭桌「2020年度准独角兽企业TOP30」
- 福布斯中国「高增长瞪羚企业榜」
- 中国汽车流通行业成长力企业

2020.12

36氪2020中国新经济之王「最具影响力企业」

2018.03

汽车服务世界「金勋章·产业互联网TOP30」

2018.04

国家诚信企业信用评价AAA级

2018.10

深圳开思时代科技有限公司被认定为「国家高新技术企业」

开思坚持“三要三不要”

· 三要 ·

阳光采购、货实相符、质保无忧

· 三不要 ·

不自营、不开（维修）厂、不与合作伙伴争利